

ترجمه انگلیسی این مقاله نیز تحت عنوان:

Developing a Conceptual Model for Place Branding: A Review of Theoretical Literature

در همین شماره مجله به چاپ رسیده است.

تبیین مدل مفهومی برنده‌سازی مکان: مروری بر ادبیات نظری

محمد رضا یزدان‌پناه شاه‌آبادی^۱، حسن سجادزاده^{۲**}، مجتبی رفیعیان^۳

۱. دکتری شهرسازی، دانشگاه بولی سینا، همدان، ایران.

۲. دانشیار دانشگاه بولی سینا، همدان، ایران.

۳. دانشیار دانشگاه تربیت مدرس، تهران، ایران.

تاریخ دریافت: ۹۷/۰۴/۰۹ تاریخ اصلاح: ۹۷/۰۶/۰۴ تاریخ پذیرش: ۹۷/۰۶/۱۸ تاریخ انتشار: ۹۷/۰۲/۰۱

چکیده

طرح مستله: برنده‌سازی مکان در راستای امکان رقابت میان مکان‌ها برای جذب سرمایه‌های مالی و انسانی مورد توجه سیاست‌گذاران شهری قرار گرفته است. این مفهوم در رشته‌های مختلف (نظیر علوم محیطی، اقتصاد، علوم اجتماعی و رفتاری) مطرح شده و در هر رشته رویکرد متفاوتی جهت تحقق آن در نظر گرفته شده است. پژوهش حاضر سعی دارد گامی جهت روشن‌تر شدن ابعاد این مفهوم برداشته و با بررسی سیر تحول آن به مفهوم پردازی ابعاد آن بپردازد.

هدف پژوهش: هدف کلی فراتحلیل حاضر ارائه زمینه و اساس نظری در خصوص «برنده‌سازی مکان» در قالب مدلی مفهوم پردازی شده به وسیله تجزیه و تحلیل عمیق در ادبیات نظری این حوزه است.

روش پژوهش: پژوهش حاضر از روش فراتحلیل بهره گرفته است.

نتایج: علی‌رغم گستردگی ادبیات نظری برنده‌سازی مکان، در خصوص ابعاد آن هنوز اجماع وجود ندارد. این پژوهش، سه دوره زمانی را برای برنده‌سازی مکان تصویر کرده است. در این دوره‌های زمانی با تحول در مفهوم‌سازی این پدیده شاهد حرکت مفهوم برنده مکان از پدیده‌ای تک‌وجه‌ی، مبتنی بر ابعاد بصری و ملموس، دارای فرایندی نخبه‌گرا و متکی بر تقاضای بازار به سمت مفهومی چندوجه‌ی، میان‌رشته‌ای، تعاملی و مشارکتی هستیم. در این سیر تحول، ماهیت برنده مکان از ابزاری جهت بازاریابی به رویکردی جهت مواجهه با ابعاد مختلف برنامه‌ریزی و مدیریت مکان تغییر پیدا کرده است. با پالایش مفاهیم مستخرج از پژوهش، مدل نظری مفهوم پردازی برنده مکان ارایه شد. این مدل، لایه‌های مختلف مفهومی و راهبردی، همچنین الزامات و شرایط زمینه‌ای مؤثر در آن را دربر دارد. هویت برنده به عنوان مؤلفه محوری در لایه مفهومی مطرح می‌شود. هویتی که با انبساط تجربه برنده، تصویر برنده مکان را شکل می‌دهد. این تصویر که به دنبال تعریف ویژگی خاصی از مکان در ذهن مخاطبان است، به تدریج ارزش ویژه برنده را شکل می‌دهد. این ارزش ویژه، عنصری کلیدی در ایجاد وفاداری به برنده و تکمیل زنجیره توسعه همه‌جانبه مکان است. بدین ترتیب برنده‌سازی مکان به عنوان رویکردی میان‌رشته‌ای، تعاملی، چندوجه‌ی، زمینه‌گرا و مبتنی بر دارایی‌های مکان، در برنامه‌ریزی و بازآفرینی مکان به کار گرفته می‌شود.

واژگان کلیدی: برنده مکان، برنده‌سازی مکان، بازاریابی مکان، مفهوم پردازی، مدل مفهومی برنده‌سازی مکان.

*. این مقاله برگرفته از رساله دکتری محمد رضا یزدان‌پناه شاه‌آبادی تحت عنوان «تبیین برنده‌سازی مکان با تکیه بر رویکرد دارایی مبنا در بازآفرینی هسته‌های تاریخی شهرهای ایران (نمونه موردی: منطقه ۱۲ تهران)» است **. نویسنده مسئول: Sajadzadeh@basu.ac.ir . ***. نویسنده مسئول: ۰۹۱۸۸۳۷۰۰۳۹

جمع‌آوری و تحلیل داده‌ها از تحقیقاتی که شامل این مرور می‌شوند، استفاده می‌کند. در مرور نظاممند، به موضوعاتی مانند انواع همکاری محققان، روش تحقیق مقالات، واحد تحلیل مقالات، متغیرهای استفاده شده، نوع چهارچوب و الگوی نظری مقالات پرداخته می‌شود (Pigott, 2012). به منظور دستیابی به هدف مذکور، با استفاده از روش فراتحلیل، مروری نظاممند بر مقالات منتشرشده مرتبط با موضوع انجام شد. این مقالات از طریق جستجو در دو پایگاه اطلاعات علمی اسکوپوس^۱ و گوگل اسکولار^۲ با کلیدواژه‌های «برندسازی مکان»^۳ و «برند مکان»^۴، تنها در عنوان مقالات صورت گرفت. دامنه زمانی در این جستجو ۲۰۱۷ تا ۲۰۰۰ به مقالاتی محدود شد که بین سال‌های ۲۰۰۰ تا ۲۰۱۷ در نشریات علمی منتشر شده‌اند. از این‌رو، گزارش‌های دولتی، مقالات منتشرشده در کنفرانس‌ها و پایان‌نامه‌ها از حوزهٔ بررسی خارج شدند. این جستجو نشان داد که مقالات با کلیدواژه‌های فوق‌الذکر پس از سال ۲۰۰۴ در این دو پایگاه علمی نمایه شده‌اند و پیش از آن تنها چند مورد «استناد / نقل قول»^۵ که در حال حاضر دسترسی به متن اصلی آنها وجود ندارد، دیده می‌شود. بر اساس موارد پیادشده، ۲۰۳ مقاله شناسایی شد. همان‌گونه که در تصویر ۱ مشاهده می‌شود، به صورت کلی روند پرداختن به موضوع برندسازی مکان و تعداد پژوهشگرانی که به تحقیق در این زمینه پرداخته‌اند، در سال‌های گذشته افزایش قابل توجهی داشته است.

از ۲۰۳ مقاله بررسی شده در این پژوهش ۱۲ مقاله (۸/۸ درصد) از نوع مقالات مروری و ۱۲۲ مقاله (۶۰ درصد) از مقالات، تجربی و ۶۳ مقاله (۳۱ درصد) با رویکرد نظری هستند (جدول ۱ و تصویر ۲).

پیشینه و مبانی نظری

مروری بر برندسازی مکان؛ از بازاریابی مکان تا برندسازی شهری در بررسی ادبیات نظری مرتبط با برند مکان، کلیدواژه‌های متفاوتی چون بازاریابی مکان^۶، برندسازی مکان، برندسازی شهر^۷ و برندسازی مقصود^۸ مشاهده می‌شود. علی‌رغم شباهت‌هایی که این واژگان با یکدیگر دارند، تفاوت‌هایی هرچند جزئی در معانی آنها می‌توان یافت.

بازاریابی مکان نوعی از برنامه‌ریزی و مدیریت استراتژیک است که با هدف تأمین مطلوب نیازهای متنوع بازار هدف صورت می‌گیرد (Gartner & Kotler, 2004). بازاریابی مکان، توسعه و پیاده‌سازی یک فرایند مدیریتی است که به مکان‌ها جهت دستیابی به اهداف خود با اتخاذ رویکردی مبتنی بر بازار کمک می‌کند (Kavaratzis, 2004).

مهمترین ویژگی این نوع برنامه‌ریزی استراتژیک، تمرکز بر

مقدمه و بیان مسئله

در عصر جهانی شدن، رقابت‌پذیری امری اجتناب‌ناپذیر است. این رقابت در میان کشورها، مناطق و شهرها در راستای جذب سرمایه‌های مالی و انسانی بیشتر صورت می‌گیرد. برنده‌سازی مکان به عنوان ابزاری برای رقابت میان مکان‌ها مطرح شده است. ساخت تصاویر مثبت و جذاب ابزاری جهت جذب جریان‌های جهانی سرمایه‌گذاری و مردم و به دنبال آن شکوفایی توسعه‌های محلی است (Kovacs & Musterd, 2013: 100).

«جان لنگ» ماندگاری شهرها در بازار رقابت جهانی را مشروط به داشتن تصویر ذهنی مثبت می‌داند و رویکرد برنده‌سازی مکان را در این راستا مطرح می‌کند (بنرجی و لوکایتوسیدریس، ۱۳۹۴). برند مکان و برنده‌سازی مکان مفاهیم نوینی در ادبیات مرتبط با اقتصاد شهری هستند که از دهه ۱۹۹۰ در مطالعات مرتبط با علوم محیطی نظری جغرافیا، برنامه‌ریزی و طراحی شهری مطرح شده‌اند (Kavaratzis, 2005). از زمان پیدایش این مفهوم، پژوهشگران بسیاری به تبیین ابعاد و اصول و تعریف راهکارهایی جهت پیاده‌کردن و تحقق آن پرداخته‌اند. هدف پژوهش حاضر این است که با مطالعهٔ پژوهش‌های موجود، سیر تحول این مفهوم را بازشناسی کرده و پس از کنکاش در مفاهیم، ابعاد و مدل‌های مطرح شده، مدلی مفهومی به عنوان پایهٔ پژوهش‌های دیگر معرفی کند. بر این اساس سؤالات این پژوهش عبارتند از:

- مفهوم برندسازی مکان در ادبیات نظری موجود چگونه

تبیین شده و سیر تحول مفهوم پردازی آن چگونه بوده است؟

- ابعاد و اجزای کلیدی و حوزه‌های مفهومی مرتبط با برنده‌سازی مکان کدام‌اند؟

- چه مدل‌هایی جهت کاربست برنده‌سازی مکان در

مقیاس‌های مختلف مکان به کار گرفته شده است؟

- ارزیابی موفقیت برند مکان با چه شیوه‌هایی امکان‌پذیر

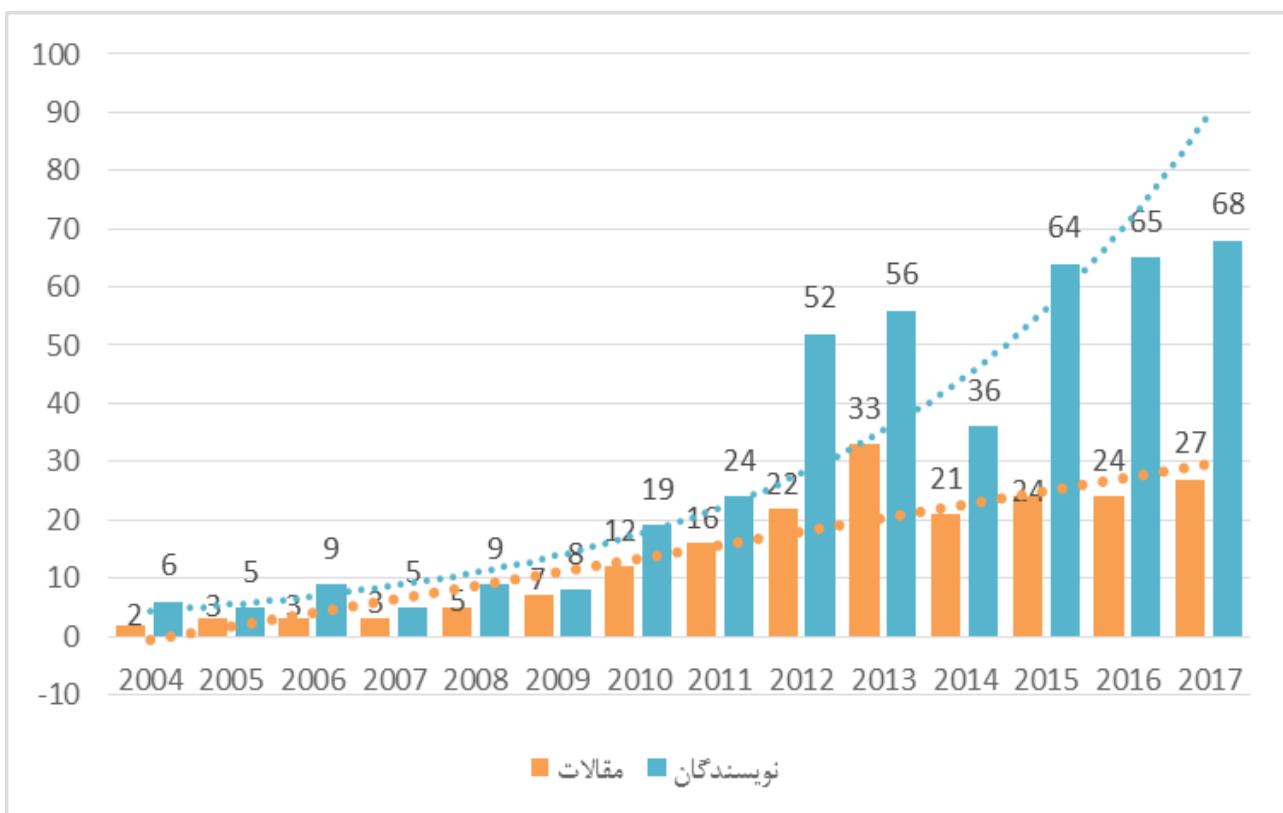
است؟

- چه مفاهیمی در برنده‌سازی مکان در حال شکل‌گیری

است؟

روش تحقیق

فراتحلیل راهنم ر ترکیب تحقیقات و تحلیل تحلیل‌ها می‌نامند و آن را ترکیب نتایج از مطالعات مستقل به منظور منسجم کردن یافته‌های آنها تعریف می‌کنند (Glass, 1977). «پیگوت» (۲۰۱۲) فراتحلیل را تحلیل‌های آماری کمی از مجموعه‌ای از نتایج حاصل از مطالعات انفرادی تعریف می‌کند. امروزه، فراتحلیل را مروری نظاممند در نظر می‌گیرند که سؤال تحقیق مشخص و تعریف‌شده‌ای دارد و از روش‌های دقیق و منظم برای شناسایی، انتخاب و ارزیابی تحقیقات مرتبط و



تصویر ۱. روند افزایش مقالات منتشرشده و نویسنده‌گان بین سال‌های ۲۰۱۷-۲۰۰۴ در نشریات علمی. مأخذ: نگارنده‌گان.

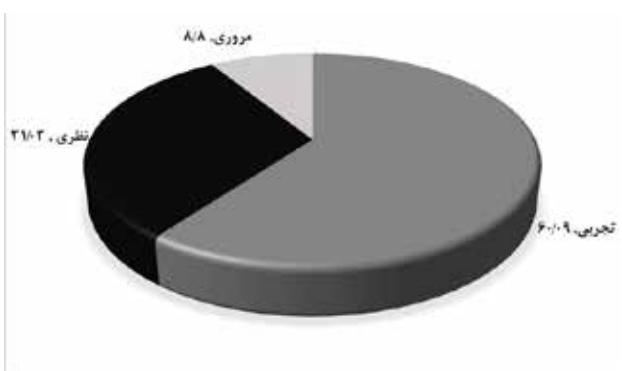
توسعه اقتصادی است (Govers & Go, 2009). هدف بازاریابی مکان جذب کسبوکارهای جدید، تقویت کسبوکارهای سنتی و محلی، توسعه تجارت بین‌المللی و رونق گردشگری است. گروه هدف اصلی در بازاریابی مکان، سرمایه‌گذاران ملی و جهانی بیرون از محدوده مکان هستند (Gertner & Kotler, 2004). استراتژی‌های ارایه شده در بازاریابی مکان عمدتاً بر ابزارهای مالی و فرایندهای مدیریتی تأکید می‌کند (Kavaratzis & Ashworth, 2008).

در پاسخ به این سؤال که آیا برنده‌سازی مکان ابزاری در دست بازاریابی مکان و بخشی از آن است یا بازاریابی مکان بخشی از برنده‌سازی مکان است، اختلاف نظرهایی وجود دارد. پاسخ این سؤال بستگی به دیدگاه ما نسبت به تعریف برند به عنوان یک ابزار یا یک مفهوم و رویکرد جامع در روند توسعه دارد (Kalandides & Kavaratzis, 2009).

برنده‌سازی مکان، ایده‌یافتن یا خلق مواردی منحصر به‌فرد است که به واسطه آن یک مکان از مکان‌های دیگر متفاوت می‌شود و از این رهگذر امکان رقابت با سایر مکان‌ها را پیدا می‌کند (Ashworth, 2009: 2). برنده‌سازی مکان، قصد گسترش شهرت خوب، برای یک مکان در خارج از آن و افزایش دلibiستگی به مکان در میان ساکنان را دارد.

جدول ۱. دسته‌بندی مقالات به لحاظ نوع مقاله. مأخذ: نگارنده‌گان.

	درصد	تعداد	دسته‌بندی مقالات به لحاظ نوع مقاله
تجربی	۶۰/۰۹	۱۲۲	
نظری	۳۱/۰۳	۶۳	
مروری	۸/۸	۱۸	



تصویر ۲. دسته‌بندی مقالات به لحاظ نوع مقاله. مأخذ: نگارنده‌گان.

توجه قرار می‌گیرند (Ashworth, 2009). «برند مقصده» در ارتباط با موضوع گردشگری و جذب توریست معنا می‌یابد. «پایک» (۲۰۱۰) در این رابطه بیان می‌کند که گستره‌ترین نحوه استفاده از برند مکان، برند مقصده گردشگری است. سیاست‌گذاران عرصه گردشگری دریافتند که مقاصد با توجه به تصویر اولیه‌ای که در ذهن افراد ایجاد می‌کنند، مورد بازدید و توصیه قرار می‌گیرند (Pike, 2010).

یافته‌های پژوهش

در این بخش به منظور بررسی سیستماتیک مقالات یافت شده، مقالات به لحاظ حوزه‌های نظری دخیل، موضوعات (تم‌ها)، مقیاس مکان مورد بررسی، و روش‌شناسی مورد استفاده، طبقه‌بندی و در نهایت مدل‌های مختلف برنده‌سازی ارایه شده در این مقالات به صورت خلاصه بررسی شده‌اند.

۰. دسته‌بندی مقالات از دیدگاه حوزه‌های نظری
بررسی ادبیات نظری موجود در زمینه برنده‌سازی مکان بر ماهیت میان‌رشته‌ای این مفهوم تأکید دارد. همان‌گونه که در جدول ۳ و تصویر ۳ مشاهده می‌شود، ۳۷/۹ درصد از کل مقالات مورد بررسی در حوزه مدیریت (۷۷ مورد)، ۲۱/۶ درصد در حوزه اقتصاد و اقتصاد شهری (۴۴ مورد)، ۱۸/۷ درصد در علوم محیطی شامل جغرافیا، برنامه‌ریزی و طراحی شهری (۳۸ مورد)، ۸/۸ درصد در بازاریابی کلاسیک (۱۸ مورد)، ۱۰/۸ درصد در علوم سیاسی (۲۲ مورد)، ۱/۹ درصد در سایر علوم (شامل علوم اجتماعی، روان‌شناسی محیطی، علوم رفتاری و ارتباطات) جای

(Kavaratzis, 2004). «بیکر» برند مکان را مجموعه‌ای از افکار، احساسات و انتظاراتی که مردم در مورد یک محل متصور هستند، تعریف می‌کند. استراتژی برند، از جهان تجارت وارد حوزه توسعه شهری، بازارآفرینی و کیفیت زندگی شده است (Baker, 2007). از این منظر برند مکان می‌تواند مفهومی جامع در روند توسعه پیدا کند. چنانچه برنده‌سازی مکان را به عنوان مفهوم و رویکردی جامع در نظر بگیریم، تفاوت‌هایی را بین این مفهوم و بازاریابی مکان مشاهده می‌کنیم (جدول ۲).

استفاده از عبارت «برندسازی» برای شهرها از اوایل دهه ۱۹۹۰ آغاز شده و از سال ۲۰۰۰ به اصطلاحی رایج بدل شده است (Dinnie, 2011: 3). «کاواراتزیس» اهداف برنده‌سازی شهری را جذب سرمایه‌گذاران و گردشگران به داخل، تقویت هویت محلی و شناساندن شهر به شهروندان معرفی می‌کند (Kavaratzis, 2004: 70).

جان لنگ با آگاهی به این موضوع که برند مفهومی چندبعدی است که واجد ویژگی‌های فیزیکی و در عین حال بسیاری از خصیصه‌های اجتماعی و روان‌شناختی است، میان برنده‌سازی و تصویر ذهنی رابطه‌ای مستقیم برقرار می‌کند: «شهرها برای ماندگاری در بازار رقابتی جهان باید یک تصویر ذهنی موفق از خود را حفظ کرده یا تصویر ذهنی معتبر گذشته را بازیابی نمایند و یا به تجدید برندشان از طریق ایجاد تصاویر ذهنی جدید از خود پردازنند (بنرجی و لوکایتوسیدریس، ۱۳۹۴: ۸۵۴). عموماً سه ابزار کلیدی رویدادهای نشان‌دار، ساختمان‌های نشان‌دار و دارایی‌های محیط در برنده‌سازی شهری مورد

جدول ۲. تفاوت‌های بازاریابی مکان و برنده‌سازی مکان. مأخذ: Kavaratzis & Ashworth, 2008: 153

بازاریابی مکان	برندسازی مکان
بر چگونگی ارتباطات مکان تأکید دارد.	بر اشخاص و موضوعات دخیل بر برنده‌سازی مکان تأکید دارد.
فرایندی مبتنی بر بازار و با تکیه بر تکنیک‌های بازاریابی است.	نیاز به تصمیمات استراتژیک، سرمایه‌گذاری و همکاری کلیه ذی‌مدخلان دارد.
بر رضایتمندی نیازهای بازار هدف تأکید دارد.	هویتی جامع از برند را در نظر می‌گیرد.
به دنبال برطرف کردن نیازهای بازار است.	به دنبال ساخت اعتبار و شهرت مکان است.
تقاضامحور و با تأکید بر فرصت‌های بیرونی مکان است.	عرضه‌محور است و بر پتانسیل‌های داخلی تأکید دارد.

در سایر مقالات در حوزه اقتصاد (۲۶/۲ درصد) ارزش ویژه برنده و تأمین منافع کلیه ذی نفعان بررسی شده است. تصویر مکان در علوم محیطی (۴۶/۷ درصد) بیشترین موضوعی است که در ارتباط با برنده مکان بررسی شده است. پس از آن هویت مکان (۴۰/۸ درصد)، بازارآفرینی (۸/۳ درصد) و زیرساخت‌های مورد نیاز برنده شهری (۳/۹ درصد) از مهم‌ترین موضوعاتی هستند که ارتباط آنها با برنده‌سازی مکان مطالعه شده است.

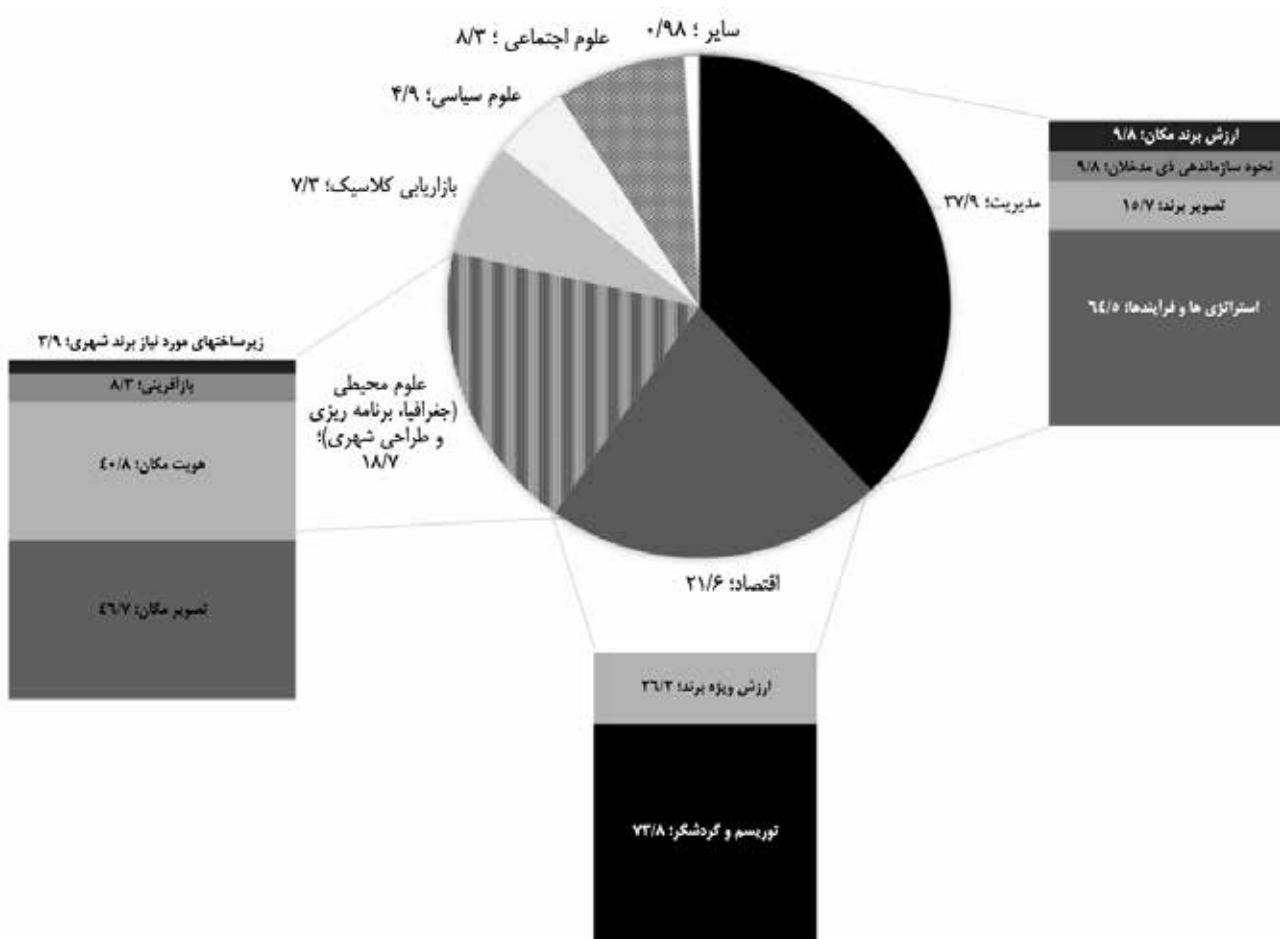
• دسته‌بندی مقالات از دیدگاه موضوع (تمهای) بررسی مقالات یافتشده در این پژوهش منجر به شناسایی موضوعات زیر در برخورد با مسئله برنده مکان شد: هویت برنده مکان^{۱۰}، ذی‌مدخلان^{۱۱}، تصویر برنده مکان^{۱۲}، برنامه‌ریزی و استراتژی، جنبه‌های پایداری

گرفته‌اند (جدول و تصویر ۳). در مقالات مرتبط با مدیریت، ۶۴/۵ درصد از مقالات بر استراتژی‌ها و فرایندها، ۱۵/۷ درصد بر تصویر برنده، ۹/۸ درصد بر نحوه سازماندهی ذی‌مدخلان، شناسایی و مدیریت آنها و نحوه شکل‌دهی به مناسبات سیاسی و نهادی میان آنها (نظیر مشارکت میان بخش خصوصی و عمومی)^۱ تمرکز دارند. ۹/۸ درصد باقی‌مانده مقالات بر روی شاخص‌های اندازه‌گیری و ارزیابی ارزش برنده مکان تأکید دارند. در حوزه علوم اقتصادی اغلب مقالات (۷۳/۸ درصد) بر موضوع توریسم و جذب گردشگر تمرکز دارند (به عنوان مثال رجوع کنید به: Pike, 2010; Campelo, Aitken, Thyne & Gnoth, 2014; Zenker, Braun & Petersen, 2017; Kladou, 2016). (Kavaratzis, Rigopoulou & Salonika, 2016

جدول ۳. حوزه‌های علمی دخیل در مطالعات برنده‌سازی مکان. مأخذ: نگارندگان.

حوزه علمی-تخصصی	زیرشاخه‌های موضوعی	درصد هر حوزه	تعداد مقالات	درصد هر حوزه علمی-تخصصی
مدیریت	استراتژی‌ها و فرایندها	۶۴/۵	۷۷	۳۷/۹
	تصویر برنده	۱۵/۷		
	نحوه سازماندهی ذی‌مدخلان، شناسایی و مدیریت آنها	۹/۸		
	اندازه‌گیری و ارزیابی ارزش برنده مکان	۹/۸		
اقتصاد	توریسم و جذب گردشگر	۷۳/۸	۴۴	۲۱/۶
	ارزش ویژه برنده، تأمین منافع کلیه ذی‌نفعان	۲۶/۲		
علوم محیطی (جغرافیا، برنامه‌ریزی و طراحی شهری)	تصویر مکان	۴۶/۷	۳۸	۱۸/۷
	هویت مکان	۴۰/۸		
	بازارآفرینی	۸/۳		
	زیرساخت‌های مورد نیاز برنده شهری	۳/۹		
بازاریابی کلاسیک		۷/۳	۱۵	
علوم سیاسی		۴/۹	۱۰	
علوم اجتماعی		۸/۳	۱۷	
سایر		۰/۹۸	۲	

یافع ازطر



تصویر ۳. حوزه‌های علمی دخیل در مطالعات برنديسازی مکان. مأخذ: نگارندگان.

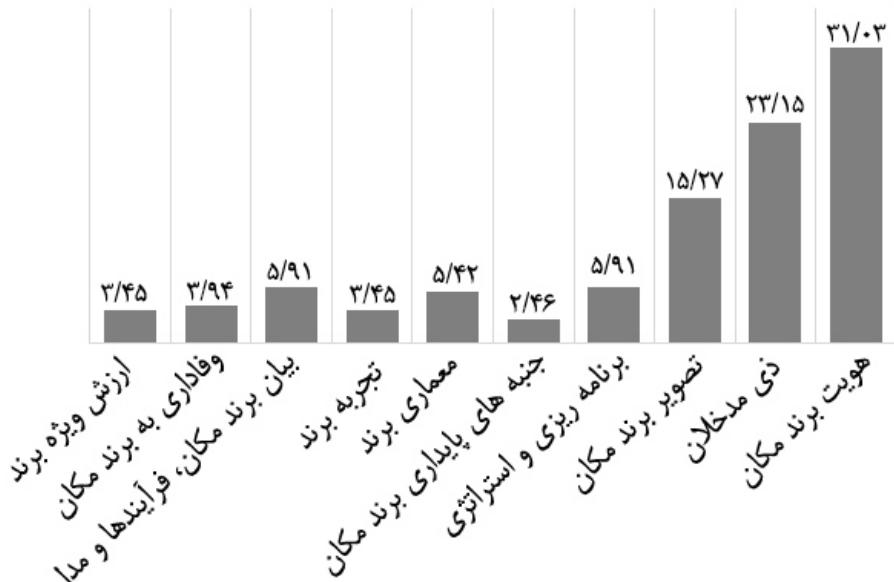
محیط‌زیستی و دارایی‌های ملموس و غیرملموس مکان، مورد توجه قرار گرفته است.

پس از هویت برند مکان، تصویر برند مکان موضوعی است که پژوهشگران بیش از سایر موضوعات (۵۷ مقاله معادل ۲۸ درصد) بدان پرداخته‌اند. مفهوم تصویر برند مکان در ذیل مطالعات مرتبط با مفهوم ادراک و چگونگی آن در ذهن مخاطبان ارتباط می‌یابد. تصویر ذهنی در این پژوهش‌ها بر مبنای دو نظریه «لینچ» (1960) و

برند (13)، معماری برند (چتر برند) (14)، تجربه برند مکان (15)، ارزش و بیژه برند مکان (16)، وفاداری برند (17) و بیان برند (18). در تصویر و جدول ۴ موضوعات شناسایی شده در مقالات به تفکیک نمایش داده شده است. بیشتر مقالات مورد بررسی در حیطه موضوعی هویت برند مکان هستند (۶۳ مقاله معادل ۳۱ درصد). یافته‌ها نشان می‌دهد که در تحقیقات هویت برند مکان جنبه‌های مختلف فرهنگ، امنیت، حسن مکان، مسایل سیاسی، روایتها، رویدادها، مسایل

جدول ۴. موضوعات مورد بررسی در ارتباط با برند مکان. مأخذ: نگارندگان.

موضوع	هویت برند مکان	تصویر برند مکان	ذی مدخلان	تصویر برند	برندهای پایداری برند مکان	برنامه‌ریزی و استراتژی برند	معماری برند	تجربه برند	بیان برند مکان، فرایندها و مدل‌ها	وفداری به برند مکان	ارزش و بیژه برند
داده	۶۳	۴۷	۳۱	۱۲	۵	۱۲	۱۱	۷	۱۲	۸	۷
درصد	۳۱/۰۳	۲۳/۱۵	۱۵/۲۷	۵/۹۱	۲/۴۶	۵/۹۱	۵/۴۲	۳/۴۵	۵/۹۱	۳/۹۴	۳/۴۵



تصویر ۴. موضوعات مورد بررسی در ارتباط با برنده مکان. مأخذ: نگارندگان.

منطقه (۱۳ درصد از کل مطالعات) و مقیاس مرکز شهر و ساختمان‌های چند عملکردی (۹ درصد) قرار دارند (تصویر ۵). نکته قابل توجه در این میان آن است که در ابتدای مطرح شدن مفهوم برنده مکان، مطالعات بر مقیاس‌های کشور و شهر در راستای جذب گردشگر تأکید داشته‌اند، لیکن در چند سال اخیر جهت‌گیری به سمت مقیاس‌های کوچک‌تر نظیر مرکز شهری، بافت‌های تاریخی و ساختمان‌های چند عملکردی است.

- دسته‌بندی مقالات از دیدگاه روش‌شناسی
بررسی مقالات حاکی از آن است که پژوهشگران از روش‌های کمی، کیفی و ترکیبی بهره برده‌اند. ۶۲ درصد از مقالات بررسی شده (۱۲۶ مورد) از روش‌شناسی کیفی، ۲۳/۱ درصد (۴۷ مورد) از روش‌شناسی کمی و ۳/۴ درصد (۷ مورد) از روش‌شناسی ترکیبی انجام شده‌اند. ۱۸/۲ درصد باقی‌مانده، مقالات پژوهش‌های نظری و مفهومی بوده‌اند (جدول و تصویر ۶).

در روش‌شناسی کیفی، روش جمع‌آوری داده‌ها بر مبنای مصاحبه (اصحابه عمیق، مصاحبه نیمه‌ساختاریافته، برگزاری جلسات بحث متصرک)، مشاهده میدانی، استفاده از منابع ثانویه (گزارشات، کتاب‌ها، مقالات، محتوای وب و شبکه‌های اجتماعی)، طوفان فکری و یا ترکیبی از روش‌های فوق است. در روش‌شناسی کمی عمدۀ روش جمع‌آوری داده‌ها، پرسشنامه بوده است (برای مثال مراجعه کنید به Govers & Go, 2016 ; Fullerton, Kendrick, Chan, Hamilton & Kerr, 2007).

«استراوس» (۱۹۶۱) بررسی شده‌اند. لینج بر تصویر ذهنی مخاطبین از کالبد شهر بر مبنای یک «نقشه شناختی» تأکید دارد، لیکن استراوس بر «تداعی‌ها» و «معانی» تمرکز دارد. فرصت‌های شغلی جذاب، گره‌های فعالیتی غنی، محلات مسکونی جذاب و در عین حال ارزان قیمت، مدارس، مراکز تفریحی و فرهنگی مناسب، حمل و نقل عمومی مناسب، تیم‌های ورزشی خوش‌نام، نرخ پایین جرم و جنایت، اقلیم مناسب، نشانه‌های قابل شناسایی، خط آسمان متمایز و نواحی بر جسته از جمله مؤلفه‌هایی هستند که جهت تعریف تصویر برنده مثبت از شهر بیان شده‌اند (Gertner & Kotler, 2004).

در سال‌های اخیر نقش ذی‌مدخلان در فرایند برنده‌سازی مکان و تعریف «برندسازی مشارکتی» توجه بسیاری از پژوهشگران این حوزه را به خود جلب کرده است (برای مثال Ind & Bjerke, 2007; Gregory, 2007; Hatch & Schultz, 2008) از مقالات بررسی شده در این حیطه قرار داشتند. در ادامه در جدول ۵ مفاهیم مرتبط با هر موضوع آورده شده است.

- دسته‌بندی مقالات از دیدگاه مقیاس مکان

مقالات بررسی شده در حوزه برنده‌سازی مکان طیف متنوعی از مقیاس‌های مکان از ساختمان‌های چند عملکردی، مرکز شهر، شهر و منطقه تا کشور را در بر می‌گیرد. در میان مطالعاتی که در حوزه تجربی قرار دارند، بیشترین تعداد مطالعات در خصوص برنده مکان در مقیاس شهر و کشور (بیش از ۷۸ درصد) انجام شده است. پس از آن مقیاس

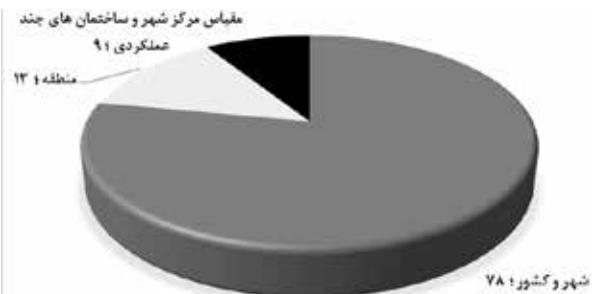
جدول ۵. مفاهیم مرتبط با برند مکان. مأخذ: نگارندگان.

مفهوم	مفاهیم مرتبط با برند مکان
«هانا» و «رولی» (۲۰۱۳) هویت برند مکان را «ماهیت» برند مکان می‌دانند. به عبارتی آنها هویت برند را ویژگی‌هایی می‌دانند که برند مکان را «انچه که هست» می‌سازد (Hanna & Rowley, 2013). هویت برند مکان بعد مرکزی فرایند برنده‌سازی است که مشخص می‌سازد ذی‌مدخلان به دنبال چه هستند. هویت برند مکان از طریق عناصر استراتژیک مختلف نظیر زیرساخت‌های برند پخش می‌شود. هویت برند مکان بر مبنای هویت مکان که مکان را منحصر به‌فرد می‌سازد، شکل می‌گیرد (Kalandides, 2011).	هویت برند مکان
در مقالات مرتبط با موضوع ذی‌مدخلان به بررسی نحوه شناسایی ذی‌مدخلان، تأمین منافع کلیه گروه‌های فرایندهای مشارکتی برای دخیل ساختن آنان در برنده‌سازی مکان پرداخته شده است (Eshuis et al., 2012; Kalandides & Kavaratzis, 2009; Kavaratzis & Kalandides, 2015; Zenker & Rütter, 2012). بخشی دیگر از مقالات به جگونگی به کار گیری ادراک ذی‌مدخلان در برنده‌سازی مکان پرداخته‌اند (Braun, Kavaratzis, & Zenker, 2013; Rehmet & Dinnie, 2013; Zenker & Rütter, 2014; Zenker & Seigis, 2012) به شناسایی ذی‌مدخلان متفاوت دخیل در فرایند برنده‌سازی مکان می‌پردازد وی این ذی‌مدخلان را در سه گروه بازدید کنندگان، ساکنان و صاحبان مشاغل و مدیران و سیاست‌گذاران تقسیم‌بندی می‌کند. گروه بازدید کنندگان به دو دسته بازدید کنندگان به قصد تعریف و بازدید کنندگان به قصد کسب‌وکار تقسیم می‌شوند. در خصوص صاحبان کسب‌وکار و صنایع، وی شرکت‌های اصناف و سرمایه‌گذاران را در نظر می‌گیرد (Zenker & Seigis, 2012).	ذی‌مدخلان
تصویر برند مکان، درکی است که در ذهن استفاده‌کنندگان مکان از کل هویت برند مکان (واقعی یا تخیلی) شکل می‌گیرد. تصویر برند مکان در طول زمان از طریق کمپین‌های تبلیغاتی ایجاد شده و از طریق تجربه سنتیم استفاده کنندگان مکان تایید می‌شود. در تصویر برند مکان به دنبال آن ادراک مردم از مکان و برند آن هستیم (Braun, Kavaratzis, & Zenker, 2013).	تصویر برند مکان
واژه ارتباطات، ساختار و پیوندهایی را که بین ذی‌مدخلان و مکان یک برند شهری وجود دارد و چگونگی تناسب مفهوم آنها در سطح جغرافیایی، بازاریابی را به گونه‌ای گسترشده تعریف می‌کند. معماری برند یک مکان با معماری برند یک محصول متفاوت است، چراکه مدیر برند یک کالای مصرفی، هنگام طراحی یک معماری برند به احتمال زیاد در ایجاد یا حذف ارتباط برند با سایر محصولات و سازمان‌ها از اراده عمل دارد. در مورد مکان‌ها، ممکن است عناصری وجود داشته باشند که قابل حذف نباشند؛ چراکه آنها پیوندهای روابطی هستند که اصولاً از طریق جغرافیایی، روابط تاریخی، سیاسی، بازاریابی و رسانه‌ای شهر توسعه یافته‌اند. به هر حال، مدیران برند می‌توانند این روابط و پیوندهای را با توجه به میزان مزیتی که دارند، اولویت‌بندی کنند.	معماری برند مکان
ارزش افزوده‌ای است که در مکان به واسطه برندهشدن آن ایجاد شده است. این ارزش افزوده در ابتدا مفاهیم مالی و اقتصادی را دربرمی‌گرفت. در حالی که امروزه مفاهیم اجتماعی را نیز شامل می‌شود.	ارزش ویژه برند مکان
تجربه‌ای که در اثر مشارکت و درگیرشدن استفاده‌کنندگان با برند مکان ایجاد می‌شود (Brakus, Schmitt & Zarantonello, 2009) تجربه برند مکان یک چرخه سه مرحله‌ای است که «با تصور فرد از مکان، پیش از ورود به مکان» آغاز می‌شود. این چرخه با تجربه واقعی مکان (تجربه مکان) ادامه و با خاطرات تجربه مکان خاتمه می‌یابد (Gilmore & Dumont, 2003). هر مرحله شامل ورودی‌ها و خروجی‌هایی است. در ادامه، این چرخه و ورودی و خروجی‌های مرتبط با هر گام آورده شده است.	تجربه برند مکان
در ادبیات بازاریابی، وفاداری به برند موقعیتی است که نشان می‌دهد چقدر احتمال دارد یک مشتری به برند دیگر روی آورده، به خصوص هنگامی که آن برند تغییری در قیمت یا سایر جنبه‌های کالا یا خدمات ایجاد می‌کند (Martinez & Buil, De Chernatony, 2013). وفاداری به برند در برگیرنده دو بعد نگرشی و رفتاری است. در بعد نگرشی مصرف‌کننده، نگرش مشتی به برند در ذهن خود حفظ می‌کند. در بعد رفتاری نیز مجدد برند مورد نظر را می‌خرد و آن را به دوستان و آشنایان خود معرفی می‌کند. در خصوص برند مکان، به جای خرید یا توصیه کالا، مراجعت به مکان و توصیه آن به سایر افراد قرار می‌گیرد. وفاداری برند به خصوص در مباحث مرتبط با گردشگری و جذب توریست مکان‌ها اهمیت می‌یابد (Brakus, Schmitt & Zarantonello, 2009).	وفاداری به برند مکان
بیان برند مکان، تفسیری از برند است. در بیان برند فرایندها و چهارچوب‌های مرتبط از طریق ابزارهای کلامی و بصری نظری طراحی شعار، لوگو، پالت رنگی و عکس، تبیین می‌شوند (Hanna & Rowley, 2011).	بیان برند مکان

در بررسی همبستگی و رگرسیون ارتباط بین مفاهیم «برندمکان» و برندهسازی مکان با حس دلبلستگی مکان و حس تعلق مکان (Zenker & Rütter, 2014; Campelo, Aitken, Thyne & Gnoth, 2014; Insch & Florek, 2010) (Thyne & Gnoth, 2014)، جذب طبقهٔ خلاق (Cleave & Arku 2015; Vanolo, 2015) (Eshuis, Braun & Klijn, Eshuis & Braun, 2012; Her-Gilboa & Herstein, 2015) و رفاه اجتماعی (get et al., 2012) بررسی شده است.

مدل‌های مطرح در خصوص برندهسازی مکان
فرایند پیاده‌سازی برند مکان نیازمند اتخاذ رویکردی استراتژیک است. در این نوع نگاه مرکز بر روی هویت رقابت‌پذیر و مزیت‌های نسبی مکان در نسبت با مکان‌های دیگر است. در جدول ۷، مدل‌هایی که تاکنون جهت برندهسازی مکان ارایه شده، به تفصیل معرفی شده‌اند. همان‌گونه که در این جدول مشاهده می‌شود، این مدل‌ها از بخش‌ها و لایه‌ها و عناصر کلیدی متعدد تشکیل شده‌اند. در این مدل‌ها، چهارچوب مفهومی برند مکان عموماً در مرکز برندهسازی مکان، و الزامات، پیامدها و استراتژی‌ها در سطوح بعدی مطرح می‌شوند. شایان ذکر است که این مدل‌ها در مقیاس‌های مختلف مکان از کشور تا ساختمان‌های چند عملکردی مطرح شده‌اند.
«مدل تصویر سودمند»^{۱۹} مفهوم برندهسازی مکان را به نظریه ارزش‌های مصرف در راستای برندهسازی مکان پیوند می‌دهد. این مدل، برند مکان را تصویری می‌داند که به تمامی ارزش‌ها و ترجیحات مخاطبان در انتخاب یک مکان پاسخ دهد. مدل تصویر سودمند، اساس خود را بر مبنای ادراک استفاده کنندگان قرار می‌دهد (Tapachai & Waryszak, 2000).

«مدل ارتباطات برند»^{۲۰} تلاش دارد تا تمامی ارتباطات مورد نیاز در راستای تحقق برند مکان را در نظر گیرد. «مدل شبکه ارتباطی برند»^{۲۱} سازماندهی کلیه روابط مرتبط با برند مکان را در قالب چهار نوع رابطه در نظر می‌گیرد که عبارت‌اند از: روابط اولیه برند^{۲۲}، روابط مصرف‌کننده^{۲۳}، روابط زیرساخت‌های برند^{۲۴} و روابط رسانه‌ای^{۲۵} که همگی شکل‌دهنده به هستهٔ برند^{۲۶} (شخصیت/ موقعیت/واقعیت) هستند. جهت برندهسازی در شهرهای کوچک و مقاصد گردشگری «مدل هفت مرحله‌ای برند مقصده»^{۲۷} ارایه شده است. در این مدل مراحلی از ارزیابی وضعیت موجود مکان تا رائمه راهبرد جهت فعال سازی مزیت‌های مکان مشاهده می‌شود. «مدل مدیریت استراتژیک برند مکان»^{۲۸} با هدف پیاده‌سازی رویکردی جامع برای مدیریت برند مکان است. اساس شکل گیری این مدل بررسی مدل‌های مختلف و تشخیص کمبودهای راهبردی در آنها بوده است. لنگ (۲۰۱۱) «فرایند برندهسازی مکان»^{۲۹} را با تأکید



تصویر ۵. مقیاس‌های مکان در برندهسازی مکان. مأخذ: نگارندگان.



تصویر ۶. روش‌های مورد استفاده در مقالات مورد بررسی. مأخذ: نگارندگان.

جدول ۶. روش‌های مورد استفاده در مقالات مورد بررسی. مأخذ: نگارندگان.

روش‌های پژوهش	درصد	تعداد
گنجی	۶۲/۰۷	۱۲۶
کیفی	۲۳/۱۵	۴۷
ترکیبی	۳/۴۵	۷
پژوهش‌های نظری	۱۱/۳۳	۲۳

روشن‌شناسی کیفی عمدتاً به روش تحلیل محتوا، تئوری زمینه‌ای، تجزیه و تحلیل موضوع و دلفی بوده است. مدل‌ها و فرایندهایی که برای برندهسازی مکان در مقیاس‌های گوناگون تبیین شده است، عموماً از روش تئوری زمینه‌ای بهره برده‌اند (به عنوان مثال مراجعه کنید به Aitken & Campelo, 2011; Hanna & Rowley, 2011; Gambetti, 2012) مقالاتی که به صورت مروری در ادبیات نظری، برند مکان را بررسی کرده‌اند، عمدتاً با روش فراتحلیل و تحلیل محتوا به این موضوع پرداخته‌اند (برای مثال: Dinnie, 2004; Kavaratzis, 2005; Hankinson, 2010) در روش‌شناسی کمی از روش‌های تحلیل بررسی همبستگی و رگرسیونی (Tobiasa & Wahl, 2007; Fullerton, et al., 2013) (Klijn, Eshuis & Braun, 2012)، تحلیل معادلات ساختاری (Konecnik Ruzzier and Petek, 2012) واریانس، تحلیل عاملی، تحلیل‌های آمار توصیفی و آزمون f-test استفاده شده است.

همزمان دنبال کند. یکی از پژوهش‌های انجام‌شده در کشور در خصوص برندهسازی، «مدل فرایند برندهسازی ابرپروره بزرگ تفریحی، مسکونی، ورزشی و گردشگری»^{۳۱} است. این مدل با به کارگیری روش نظریه زمینه‌ای، بعد از مختلف برندهسازی ابرپروره‌های تفریحی، مسکونی، ورزشی و گردشگری را در ایران تبیین کرده است. در جدول ۷ مدل‌های مختلف برندهسازی مکان به لحاظ اهداف، مقیاس مکان و عناصر کلیدی بررسی شده است.

بر اهمیت تصویر مکان منطبق با فرایند برنامه‌ریزی شهری ارایه کرده است. این فرایند، ساختاری راهبردی داشته و هدف آن تصویرسازی مجدد در ذهن مخاطبان جهت افزایش رقابت‌پذیری آن در عرصه بین‌المللی است (Lang, 2011). «مدل چهاربعدی مدیریت برنده مکان»^{۳۲} که در شهر ابوظبی مورد استفاده قرار گرفته است، به دنبال جذب مخاطبان مختلف مکان در فرایند برندهسازی است تا بتواند اهداف اجتماعی و اقتصادی را به طور

جدول ۷. اهداف، مقیاس و عناصر کلیدی مدل‌های مختلف برندهسازی مکان. مأخذ: نگارندگان.

عنصر (عناصر) کلیدی	هدف / مقیاس	مدل‌ها
ارزش مصرف: (عملکردی / اجتماعی / معرفتی / مشروط ^{۳۳}) تصویر سودمند	بررسی ادراک و تصویرات مرتبط با یک «تصویر سودمند» بر مبنای ارزش‌های مصرف ^{۳۴} و ارائه پیشنهادات مرتبط با هر موقعیت/مقیاس مدل: کشور	مدل تصویر سودمند (Tapachai & Waryszak, 2000)
ارتباطات تصویری ^{۳۵} ارتباطات اولیه ^{۳۶} : (استراتژی‌های منظر، ساختار سازمانی و اداری، پژوهه‌های زیربنایی، رفتار شهری) ارتباطات ثانویه ^{۳۷} : (تبليغات، روابط عمومی، طراحی گرافیکی، استفاده از لوگو) ارتباطات تصویری ^{۳۸} : (تبليغ شفاهی‌دهان‌به‌دهان گشتن ^{۳۹})	این مدل، برندهنگ مکان را به عنوان یک مدل ارتباطی می‌بیند و همه ارتباطات مورد نیاز در راستای تحقق آن را در نظر می‌گیرد / مقیاس مدل: شهر	مدل ارتباطات برنده (Kavaratzis, 2004)
هسته برنده (شخصیت/موقعیت/واقعیت) / روابط اولیه برنده / روابط مصرف کننده / روابط زیرساخت‌های برنده / روابط رسانه‌ای ^{۴۰}	پیشنهاد و سازماندهی کلیه ارتباطات مرتبط با برنده مکان / مقیاس مدل: ذکر نشده است.	مدل شبکه ارتباطی برنده (Hankinson, 2010)
ارزیابی / تجزیه و تحلیل مزايا / معماری ^{۴۱} / بیان ^{۴۲} / پذیرش فعل ^{۴۳} / اقدام و پس از آن ^{۴۴}	ارائه فرایند برندهنگ در شهرهای کوچک و مقاصد گردشگری / مقیاس مدل: شهرهای کوچک و مقاصد گردشگری	مدل هفت مرحله‌ای بند مقصود (Baker, 2007)
صلاحیت‌های کلی مدیریت برنده ^{۴۵} : (هویت برنده/ثبات/هماهنگی / درونی/امنیت و توانایی‌های توسعه بر مبنای منابع/ارتباطات خارجی / نظارت)	فرایندی پنج مرحله‌ای برای برندهنگ مکان پیشنهاد می‌دهد. این فرایند هم زمان‌بندی و هم نقش‌ها و وظایف متفاوت در هر فعالیت را مشخص می‌کند / مقیاس مدل: کشورها، شهرها و مقاصد گردشگری	مدل طرح عملیاتی برنده (Moilanen & Rainisto, 2009)
صلاحیت‌های مدیریت ارتباطی ^{۴۶} : (ساخت هویت سازمانی ^{۴۷}) صلاحیت‌های مدیریت ارتباطی شبکه ^{۴۸} : (ارتباطات داخلی) صلاحیت مدیریت شبکه ^{۴۹} : (صلاحیت بسیج / ساختار همکاری / تصمیم‌سازی/رهبری)	پیاده‌سازی یک رویکرد جامع برای مدیریت برنده مکان / مقیاس مدل: ذکر نشده است	مدل مدیریت استراتژیک برنده مکان (Hanna & Rowley, 2011)
ارزیابی برنده / رهبری / مشارکت سازنده / زیرساخت (بازآفرینی) / هویت برنده/معماری برنده/بیان برنده/ارتباطات بازاریابی/تجربه برنده / تبلیغ شفاهی‌دهان‌به‌دهان گشتن	تعريف فرایندی برای برنده مکان نظیر فرایند برنامه‌ریزی / مقیاس مدل: شهرها و مکان‌ها	فرایند برندهسازی مکان (Lang, 2011)
تصمیم‌گیری (استراتژی‌های ارتباطی ^{۵۰} /استراتژی برنده مکان خلاق ^{۵۱}) / طراحی (معماری برنده / طراحی خلاق / روابط ذی‌مدخلان / تجزیه و تحلیل تقاضا)	تعريف چهارچوبی جهت خلق و مدیریت برنده مکان در شهر ابوظبی / مقیاس مدل: شهر	مدل چهار بعدی مدیریت برنده مکان (Balakrishnan & Kerr, 2013)
بیان ^{۵۲} : (ارزش برنده / وفاداری برنده / تجربه برنده مدیریت برنده / وعده برنده ^{۵۳} / فرهنگ برنده) تعیین ^{۵۴} : (اهداف اجتماعی و اقتصادی / پیامدهای محسوس و نامحسوس)	فرایند برندهنگ ابرپروره‌های چندمنظوره که مسائل مربوط به برندهنگ را از مراحل اولیه برنامه‌ریزی و ساخت با توجه به خصیصه‌های محلی در نظر می‌گیرد / مقیاس مدل: ابرپروره‌ها	مدل فرایند برندهنگ ابر پروره بزرگ تفریحی، مسکونی، ورزشی و گردشگری (Divandari, Ekhlassi & Rahmani, 2014)
دسته‌های اصلی (هویت منحصر به فرد فارسی، نوآوری در پروره، مکان‌سازی، نشانه‌های منحصر به فرد و خاص، طرح متمایز ساختمان پژوهه با توجه به ویژگی‌های فرهنگی، ترکیب هماهنگ زیر پژوهه‌ها) شرایط زمینه‌ای شرایط مداخله استراتژی تسهیل‌کننده		

(Ashworth & Voogd, 1990). لذا در ارزیابی برنده مکان از منظر این دیدگاه رضایتمندی استفاده کنندگان و پیامدهای اجتماعی برنده مکان نیز در نظر گرفته می‌شود.

یکی دیگر از راههای ارزیابی برندهای شهری، رتبه‌بندی‌های صورت گرفته بر اساس شاخص‌های گوناگون است که در اینجا به دو مورد از این شاخص‌ها اشاره می‌شود:

۱. رتبه‌بندی بر اساس شاخص «آنهولت»: پویایی، مردم و امکانات شهر. آنهولت برای ارزیابی برندهای شهری، شش مؤلفه در نظر می‌گیرد. مؤلفه‌ها و سنجه‌های شاخص آنهولت در جدول ۸ نمایش داده شده است.

در سال ۲۰۱۵، ۳۵ شهر جهان از منظر مؤلفه‌های تعریف شده آنهولت اولویت‌بندی شدند. براساس این بررسی، لندن در رتبه اول برندهای موفق قرار دارد. شهرهای پاریس، رم و برسلونا در رده‌های بعدی قرار گرفته‌اند (Anholt, 2006).

۲. رتبه‌بندی بر اساس شاخص «سافرون»^{۶۴}: رتبه‌بندی برندهای اروپایی: در این رتبه‌بندی نسبت قدرت برنده یک شهر در مقایسه با دارایی‌های درونی شهر سنجیده می‌شود. دارایی‌های درونی شامل زیرساخت‌های کالبدی، فرهنگ و شرایط محیطی می‌شود. دارایی‌های هر شهر بر اساس معیارهای جاذبه‌های تاریخی (با وزن ۲۰ درصد)، غذای محلی و رستوران‌ها (با وزن ۱۵ درصد)، سهولت دسترسی پیاده یا با استفاده از حمل و نقل عمومی به مقاصد (با وزن ۱۵ درصد)، هزینه‌های پایین (با وزن ۱۰ درصد)، آب و هوای مطلوب (با وزن ۱۰ درصد)، خرید (با وزن ۱۰ درصد) و رفاه اقتصادی (با وزن ۱۰ درصد) ارزیابی می‌شود. در مقابل قدرت برنده با چهار معیار

رویکردهای مطرح در خصوص ارزیابی میزان موفقیت برنده مکان ارزیابی میزان موفقیت برنده به معنای ارزیابی ارزش برنده است. ارزش و بیژن برنده اولین بار از سوی «فارکوهار» و همکاران (۱۹۹۰) تعریف شد. آنها این مفهوم را ارزش افزوده‌ای می‌دانند که برنده محصل ارایه می‌دهد (Farquhar, Herr & Fazio, 1990). «آکر» (۱۹۹۱) ارزش و بیژن برنده را این‌گونه تعریف می‌کند: «مجموعه‌ای از دارایی‌ها و بدھی‌های مرتبط با یک برنده، نام و نشان آن است که به ارزش ایجاد شده به وسیله محصل یا خدمت برای شرکت یا مشتریان می‌افزاید یا از آن می‌کاهد» (Aaker, 1991: 348). دو رویکرد عام در خصوص ارزیابی میزان موفقیت برنده مکان مطرح است. رویکرد مبتنی بر مشتری^{۶۵} و رویکرد مبتنی بر مصرف برنده^{۶۶}:

رویکرد مبتنی بر مصرف برنده به بررسی ارزش افزوده اقتصادی تولید شده در مکان به واسطه تعریف و به کارگیری برنده می‌پردازد. در این روش شاخص‌های مشخص مالی مدنظر قرار می‌گیرند (Jacobsen, 2012). نظریه پردازان، انتقاداتی را به مدل‌های مالی وارد کرده‌اند. بدین ترتیب که مدل‌های مالی تنها بر کمیت‌هایی نظیر ارزش بازار سهام، درآمدهای ناشی از اعطای مجوز، هزینه‌های اکتساب، قیمت و حاشیه سود تمرکز دارند. در رویکرد مبتنی بر مشتری (در برنده‌سازی مکان، گروههای هدف)، رضایتمندی مشتریان و تأمین منافع مشتریان مطرح است. «آشورث» و «وود» (۱۹۹۰) معتقدند که هدف از برنده مکان به حداکثرساندن کارایی هر دو بعد اقتصادی و اجتماعی در یک ناحیه است. آنها معتقدند که افراد باید از زندگی در یک ناحیه راضی باشند

جدول ۸. مؤلفه‌ها و سنجه‌های شاخص آنهولت. مأخذ: Anholt, 2006

سنجه‌ها	مؤلفه‌ها
کم و کیف آشنایی مردم با هریک از سی شهر دلیل شهرت شهرها هر شهر چقدر در فرهنگ و علم جهان مؤثر بوده است؟ نظرخواهی درباره روش اداره شهرها در سی سال اخیر	تجسم و حضور ذهن (جایگاه شهر در عرصه بین الملل)
میزان خوشایندی تصور مردم از گشت‌وگذار در شهر و اطراف آن میزان چقدر زیباست؟ چگونگی مطلوبیت آب و هوای شهر	مکان (تصورات مردم درباره کالبد و موقعیت مکانی شهر)
پیداکردن یک شغل در شهر به چه میزان راحت است؟ شهر تا چه حد مکان مناسبی برای تجارت است? هر شهر تا چه حد برای فرد و سایر اعضای خانواده وی مکان مناسبی برای کسب مدارج بالاتر تحصیلی است؟	توان بالقوه (فرصت‌های متصور اقتصادی و تحصیلی شهر برای بازدید کنندگان، بازرنگانان و مهاجران)
ایجاد موقعیت‌ها و رویدادهای جذاب و متنوع برای مراجعین کوتاه‌مدت و بلندمدت به شهر مردم شهر در قبال سایرین، رفتاری گرم و دوستانه دارند یا رفتاری سرد و از روی پیش‌داوری؟ هماهنگ‌شدن با جامعه‌ای که زبان و فرهنگ متفاوتی دارند، تا چه حد راحت است؟ گروههای هدف تا چه حد در شهر احساس امنیت می‌کنند؟	حس مکان (جذاب و پر طراوت بودن تصور مردم از زندگی در شهر)
پیداکردن مسکن رضایت‌بخش و در حد توان مالی مردم تا چه میزان آسان است؟ نظر مردم درباره استانداردهای کلی و تسهیلات عمومی (مدارس، بیمارستان‌ها، حمل و نقل عمومی، امکانات ورزشی و از این قبیل) چیست؟	رفتار مردم (پیش‌نیازها)

لیکن می‌توان گفت که این تلاش بیشتر در راستای جلب حمایت آنها از ایده برنده است تا شکل‌گیری تعاملی واقعی در فرایند برنده‌سازی مکان (Pant, 2005). در این دوره مقیاس‌هایی چون منطقه شهری، محدوده‌های شهری، فضاهای شهری و همچنین قطب‌های برنده نیز مطرح شده است.

در پژوهش‌های جدید در حوزه برنده‌سازی مکان، مفاهیم جدیدی در حال شکل‌گیری است؛ از جمله برنده‌سازی مبتنی بر زمینه، نقش تعاملات و ارتباطات مکانی در برنده‌سازی مکان، دارایی‌های مکان، فرایندهای مشارکتی و نقش کنشگران مکان در برنده‌سازی مکان، مدیریت ارزش برنده مکان، نگاه راهبردی به برنده مکان و تعامل میان رشته‌ای در برنده‌سازی که همگی نشان‌دهنده ادامه تحول مفهومی برنده‌سازی است. بر این اساس می‌توان آینده برنده‌سازی مکان را مفهومی میان‌رشته‌ای حاصل تعامل تخصص‌های مختلف در تلاش برای دستیابی به یک فهم مشترک تصور کرد. فهمی که لزوماً از دل توجه به زمینه و از تعامل بین دانش انساشده در جامعه محلی حاصل خواهد شد. بر این اساس اهداف برنده‌سازی مکان منحصر به ابعاد اقتصادی، محیطی و كالبدی مکان نیست، بلکه رویکردی جامع در توسعه همه جانبه مکان مبتنی بر زمینه‌های اجتماعی، فرهنگی، اقتصادی، عملکردی، كالبدی و محیطی است، به گونه‌ای که منجر به ایجاد تصویری مثبت مبتنی بر دارایی‌های درونی مکان شود. در این رویکرد باید نگاهی سلسه‌مراتبی به برنده‌سازی مکان (از فضای شهری تا کشور) داشت تا بتوان توسعه‌های یکدست و همگن در تمامی سطوح مکان را استحصال نمود. در جدول ۹ این سه دوره زمانی با یکدیگر مقایسه شده‌اند.

نتیجه‌گیری

در پژوهش حاضر مژوی فشرده بر تعاریف، ابعاد، اهداف، روش‌های پژوهش و مدل‌های برنده‌سازی مکان صورت گرفت. در تصویر ۷ جمع‌بندی مفاهیم مرتبط با برنده‌سازی مکان در قالب یک مدل مفهومی به عنوان رویکردی در برنامه‌ریزی و مدیریت شهری ارایه شده است. این مدل مفهومی مبتنی بر ویژگی‌های دوره سوم (آینده) برنده‌سازی مکان است. در این مدل، با پالایش مفاهیم مستخرج از پژوهش، ابعاد مختلف برنده‌سازی در قالب بخش‌های مختلفی چون لایه مفهومی، لایه راهبردی، شرایط زمینه‌ای تأثیرگذار، الزامات برنده‌سازی و پیامدهای مورد انتظار دسته‌بندی و ارایه شد.

اساس این مدل، نگرشی جامع به برنده‌سازی مکان نه به عنوان یک ابزار که به عنوان رویکردی جامع و چند وجهی در توسعه مکان است. لایه مفهومی پدیده برنده مکان حاصل تعامل سه عنصر هویت، تصویر و ارزش ویژه برنده مکان است. مؤلفه محوری در فرایند برنده‌سازی، هویت برنده مکان است که تمامی راهبردها و برنامه‌های مکان در پی دستیابی به آن است. تعیین این هویت و تلاش در راستای دستیابی به آن نیازمند مشارکت همه‌ ذی نفعان و توافق جمیعی بر روی آن است. این هویت که ماهیتی پویا و

قدرت جذب مکان، تصویر مکان، دهان به دهان گشتن و تکرار در رسانه‌های جمیع (هر یک با وزن ۲۵ درصد) سنجیده می‌شود (Consultans, 2016).

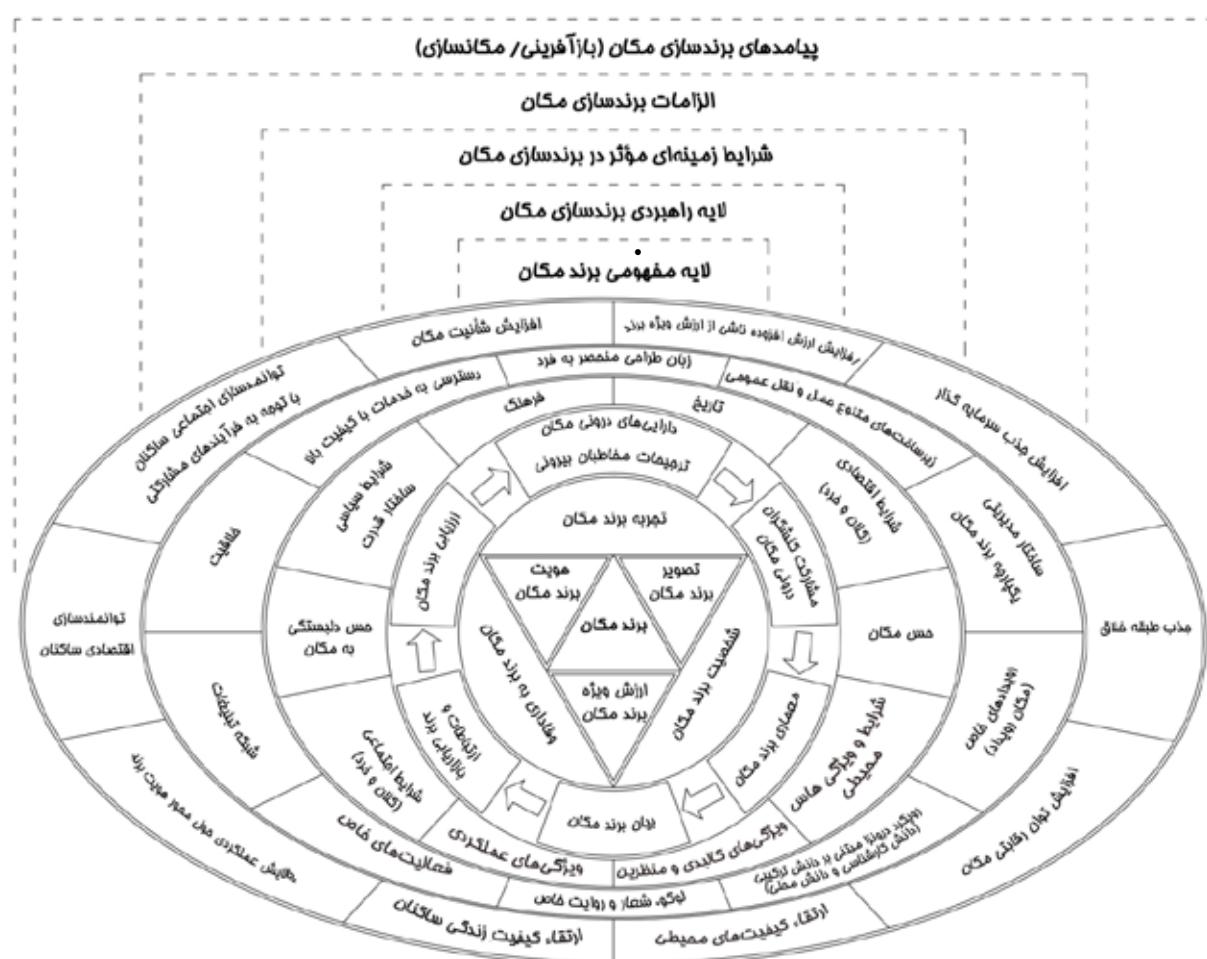
بحث

بررسی فراتحلیل بر روی پژوهش‌های صورت گرفته در حوزه برنده و برنده‌سازی مکان نشان‌دهنده تحول ساختاری این مفهوم است. این تحول در ابعاد مختلفی چون تغییر در حوزه‌های رشته‌ای، ابعاد مؤثر، ماهیت، اهداف، فرایندها، کنشگران و مقیاس مشاهده می‌شود. بر این اساس برنده‌سازی مکان را می‌توان به سه دوره کلی اولیه، متأخر (دوره کنونی) و آینده تقسیم کرد (جدول ۸). در دوره اول (واخر دهه ۹۰ میلادی)، شاهد شکل‌گیری مفهوم برنده مکان در علوم بازاریابی هستیم. توجه به بازتعريف تصویری جدید از محصول، در ذهن مشتریان به عنوان یک ارزش افزوده، مبنای اصلی برنده‌سازی در این دوره بود که هدف آن افزایش سود و البته نگهداشت مخاطبان در طول زمان است (Kalandides & Kavaratzis, 2009). مفاهیمی چون لوگو، شعار و ویژگی‌های بصری محیط (ابعاد ملموس) مهم‌ترین عناصر برنده‌سازی مکان در این دوره هستند (Gertner, 2011). در این دوره برنده‌سازی، ماهیتی ابزاری داشته و صرفاً در راستای بازاریابی و افزایش سود طیف محدودی از کنشگران مکان مورد استفاده است. فرایندهای برنده‌سازی در این دوره اغلب مبتنی بر طرح‌های نخبه‌گرایی ارایه شده توسط متخصصان بازاریابی و گاه علوم ارتباطات و به صورت بالا به پایین است. در این دوره برنده‌سازی بیشتر در مقیاس شهرها و گاه کشور مطرح است و دست‌مایه اصلی در برنده‌سازی نیز تکیه بر فرصت‌های بازار (فرصت‌های بیرون از مکان) جهت رفع نیاز مکان به مخاطبان جدید است (برای مثال Tapachai & Waryszak, 2000).

برنده‌سازی مکان در دوره کنونی (متأخر) در ابعاد مختلف، مفهومی توسعه‌یافته و دانش وسیع تری را شکل داده است. در این دوره در کنار علوم بازاریابی و ارتباطات، شاهد حضور طیف وسیع تری از رشته‌های علمی از جمله علوم اجتماعی، علوم محیطی (جغرافیا، برنامه‌ریزی و طراحی شهری)، مدیریت، روان‌شناسی محیطی و علوم رفتاری، علوم سیاسی و غیره هستیم (Hanna & Rowley, 2008). این امر نشان‌دهنده تحول مفهومی و اضافه شدن ابعاد جدید به برنده‌سازی مکان است. در دوره حاضر برنده‌سازی مکان نه تنها به عنوان ابزاری جهت افزایش مخاطبان بیرونی و سود ناشی از آن، بلکه به عنوان ابزاری در برنامه‌ریزی و مدیریت مکان نیز مطرح شده است. در این بین در کنار ابعاد بصری و ملموس، توجه به عملکرددها و کارکردهای محیط و همچنین ایجاد رویدادهای مکانی با تکیه بر مزیت‌های نسبی مکان مورد توجه قرار گرفته است. در فرایند برنده‌سازی مکان متخصصان به دنبال همراه کردن طیف‌های مختلف کنشگران مکان هستند.

جدول ۹. سیر تحول پدیده برنده‌سازی مکان. مأخذ: نگارندگان.

حوزه رشته‌ای	دوره اولیه برنده‌سازی مکان	دوره متأخر برنده‌سازی مکان	آینده برنده‌سازی مکان
ابعاد مؤثر	بازاریابی	چندرشتی	میان‌رشته‌ای
ماهیت	اهمیت ابعاد بصری و ملموس (لوگو، شعار و ...)	اهمیت یافتن عملکرد محیط و رویدادسازی در مکان	اهمیت یافتن مکان به صورت عام
هدف	جذب مخاطبان جدید	برند مکان به عنوان ابزار برنامه‌ریزی و مدیریت محیطی	برند مکان به عنوان یک رویکرد
فرایند	فرایند بالابه‌پایین	مشارکت صوری	بازآفرینی / مکان‌سازی
کنشگران مؤثر	متخصصان	متخصصان / مخاطبان هدف / برخی	کنشگران درونی مکان، مخاطبان بیرونی (هدف) / متخصصان / گروه‌های خلاق
مقیاس	غلب کشور و شهر	اضافه‌شدن مقیاس‌های منطقه و فضای شهری	رویکرد شبکه‌ای و سلسله‌مراتبی به برند مکان
درون‌مایه مبنایی در برنده‌سازی	توجه به فرصت‌های بیرون از مکان	اهمیت یافتن مزیت‌های نسبی مکان	توجه به دارایی‌های درونی مکان



تصویر ۷. مدل مفهومی برنده‌سازی مکان. مأخذ: نگارندگان.

این ارزش ویژه در صورت پایایی و نگهداشت مخاطبان (که در ادبیات تخصصی از آن با نام «وفاداری به برند مکان» یاد می‌شود) می‌تواند محرک توسعه همه‌جانبه مکان باشد.

در حال تغییر دارد، از طریق تجربه برند، تصویر برند مکان را شکل می‌دهد. این تصویر شخصیت اصلی برند مکان است و در صورت تأثیر مثبت بر مخاطبان می‌تواند واحد ارزشی ویژه شود.

اجتماعی و فرهنگی و اقتصادی ساکنان به سبب درگیرشدن در فرایند برنده‌سازی مکان و همچنین ارتقاء کیفیت‌های محیطی و پالایش عملکردی مکان حول محور هویت برنده مکان. همه این عوامل به نوعی باعث افزایش کیفیت زندگی و همچنین «حس دلبستگی» در ساکنان و «حس مکان» در مخاطبان بیرونی مکان خواهد شد. همه این پیامدها را می‌توان در قالب دو واژه «مکان‌سازی» و «بازآفرینی مکان» خلاصه کرد.

بدین ترتیب در این مدل ابعاد مختلفی ارایه شده است که در فرایند برنده‌سازی باید مدنظر قرار گیرد تا بتواند به عنوان یک رویکرد جدید در برنامه‌ریزی و مدیریت شهری مورد استفاده باشد. مفاهیم کلیدی این رویکرد تکیه بر دارایی‌های درونی مکان، تعامل بین کنشگران، توجه به شرایط زمینه‌ای خرد و کلان و رویکرد راهبردی به برنده مکان است. نتیجه نهایی این نحوه تفکر در برنده‌سازی مکان، رویکردی جدید در مکان‌سازی و بازآفرینی شهری است. رویکردی که برنده مکان را فراتر از ایده‌های خاص طراحی شعار، لوگو و یا ایجاد طرح‌های خاص معماری در نظر گرفته و آن را به عنوان یک رویکرد جامع، چند وجهی، میان رشته‌ای و تعاملی مطرح می‌سازد.

پی‌نوشت‌ها

- Scopus .۱
- Google Scholar .۲
- Place branding .۳
- Place brand .۴
- Citations .۵
- Place marketing .۶
- City branding .۷
- Destination branding .۸
- Public-Private Partnerships (PPP) .۹
- Place brand identity .۱۰
- Stakeholder aspect .۱۱
- Place brand image .۱۲
- Sustainable aspect .۱۳
- Place brand architecture (umbrella branding) .۱۴
- Place ace brand experience .۱۵
- Place brand value .۱۶
- Brand loyalty .۱۷
- Brand articulation .۱۸
- Beneficial Image Model .۱۹
- Brand Communications Model .۲۰
- Relational Network Brand .۲۱
- Primary Service Relationships .۲۲
- Consumer relationships .۲۳
- Brand Infrastructure Relationships .۲۴
- Media Relationships .۲۵
- Core Brand .۲۶
- 7A Destination Branding Model .۲۷
- The Strategic Place Brand Management Model (SPBM) .۲۸
- Place branding Process .۲۹
- The 4D Model of Place Brand Management .۳۰
- Paradigmatic Branding Process Model for Megaprojects of Entertainment, Residential, Sport and Tourism Consumption values .۳۱

برای دستیابی به این هسته مفهومی و توسعه آن نیازمند اتخاذ راهبردهایی هستیم که از مکانی به مکان دیگر متفاوت هستند. در نگرش‌های جدید برنده‌سازی مکان، این راهبردها نه تنها بر ابعاد کالبدی و ملموس، که بر ابعاد غیرکالبدی و غیرملموس مکان نیز تأکید دارند. این راهبردها در قالب شناسایی دارایی‌های مکان و ترکیب آن با ترجیحات گروه‌های مختلف مخاطبان درونی و بیرونی برای دستیابی به تم‌های اصلی برنده مکان شکل خواهند گرفت. راهبردهای مربوط به معماری برنده مکان، بیان برنده مکان، تبلیغات، بازاریابی و ارتباطات برنده مکان، ارزیابی مستمر برنده مکان و در نهایت بازنگری مستمر در لایه راهبردی برنده مکان قرار دارند.

یکی از مهم‌ترین ویژگی‌های رویکردهای نوین برنده‌سازی مکان توجه به شرایط زمینه‌ای است. به طور کلی عالی‌ترین سطح هویت مکانی هویتی است که مبتنی بر ارزش‌های درونی مکان باشد و این امر اهمیت توجه به ابعاد زمینه‌ای مکان را مشخص می‌کند. شرایط اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی حاکم بر مکان، بستر تاریخی، ویژگی‌های ساختار قدرت سیاسی و مدیریتی، ویژگی‌های عملکردی محیط، ویژگی‌های طبیعی و مصنوع محیطی، حس دلبستگی موجود در مخاطبان درونی و بیرونی و میزان حس مکان در آنها ابعادی هستند که هم

باید ارزیابی شوند و هم بر روی راهبردها مؤثر خواهد بود. همان‌طور که بیان شد، برنده‌سازی مکان رویکردی زمینه‌گراست و ابعاد آن در مکان‌های مختلف و در مقیاس‌های گوناگون، متفاوت است. لیکن برخی از الزامات را می‌توان به عنوان الزامات عام در برنده‌سازی مکان در نظر گرفت. ایجاد خدمات عمومی با کیفیت بالا جهت ارتقاء آسایش محیطی، بهره‌گیری از زبان طراحی منحصر به فرد مبتنی بر ویژگی‌های زمینه‌ای و بومی، توجه ویژه به بحث دسترسی آسان به مکان به خصوص از طریق امکانات متتنوع و با کیفیت حمل و نقل عمومی، ایجاد ساختار مدیریت یکپارچه مکان جهت پیشبرد سریع‌تر اهداف برنده مکان، توجه به ایجاد رویدادهای خاص و منحصر به فرد در مکان، در نظر گرفتن عملکردهای خاص در فضای تعریف لوگو، شعار و روایت‌های منحصر به فرد برای مکان، از جمله این الزامات هستند. همچنین توجه به درون‌زابودن برنده مکان در رویکردهای جدید بسیار مورد توجه است. در واقع در این رویکرد برنده مکان نه پدیده‌ای مبتنی بر فرسته‌های بیرونی و تحمیل شده از بیرون که مبتنی بر دارایی‌های درونی است. لذا توجه به خلاقیت در تدوین راهبردها و همچنین شبکه‌های خلاقانه تبلیغات برای معرفی این پتانسیل‌های درونی هم برای مخاطبان و هم برای سرمایه‌گذاران بسیار حائز اهمیت است. این ابعاد لایه‌الزامات برنده مکان را شکل می‌دهند.

پیامدهای ناشی از برنده‌سازی مکان در این رویکرد شامل این موارد است: افزایش شائونیت مکان، ایجاد ارزش افزوده ناشی از برنده مکان، افزایش جذب سرمایه‌به مکان، جذب طبقات حلقه، توانمندسازی

- Aaker, D. A. (1991). *Managing Brand Equity*. New York: Free Press.
- Aitken, R. & Campelo, A. (2011). The four Rs of place branding. *Journal of Marketing Management*, 27(9-10): 913-933.
- Anholt, S. (2006). The Anholt-GMI city brands index: How the world sees the world's cities. *Place branding*, 2 (1): 18-31.
- Ashworth, G. J. & Voogd, H. (1990). *Selling the city: Marketing approaches in public sector urban planning*. London: Belhaven Press.
- Ashworth, G. (2009). The instruments of place branding: how is it done? *European Spatial research and policy*, 16 (1): 9-22.
- Baker, B. (2007). *Destination branding for small cities: The essentials for successful place branding*. Portland, OR: Creative LeapBooks.
- Balakrishnan, M. S. & Kerr, G. (2013). The 4d model of place brand management. In *Branded Spaces* (pp. 31-42). Springer VS, Wiesbaden.
- Brakus, J. J., Schmitt, B. H. & Zarantonello, L. (2009). Brand experience: what is it? How is it measured? Does it affect loyalty? *Journal of marketing*, 73(3)52-68.
- Braun, E., Kavaratzis, M. & Zenker, S. (2013). My city-my brand: the different roles of residents in place branding. *Journal of Place Management and Development*, 6(1): 18-28.
- Braun, E., Eshuis, J., & Klijn, E. H. (2014). The effectiveness of place brand communication. *Cities*, (41): 64-70.
- Buil, I., De Chernatony, L. & Martínez, E. (2013). Examining the role of advertising and sales promotions in brand equity creation. *Journal of Business Research*, 66 (1): 115-122.
- Campelo, A., Aitken, R., Thyne, M. & Gnoth, J. (2014). Sense of place: The importance for destination branding. *Journal of Travel Research*, 53 (2): 154-166.
- Cleave, E. & Arku, G. (2015). Place branding and economic development at the local level in Ontario, Canada. *GeoJournal*, 80 (3): 323-338.
- Consultants, S. B. (2016). *The Saffron European City Brand Barometer*. Available: directe.larepublica.cat/documents/noticies/saff_citybrandbarom.pdf
- Dinnie, K. (2004). Place branding: Overview of an emerging literature. *Place branding*, 1(1): 106-110.
- Dinnie, K. (2011). Introduction to the theory of city branding. In *City Branding*. London: Palgrave Macmillan.
- Divandari, A., Ekhlassi, A. & Rahmani, K. (2014). Devising a branding model for multipurpose mega-projects in entertainment, residential, tourism, and sport in Iran. *Journal of Vacation Marketing*, 20 (1): 73-91.
- Eshuis, J., Braun, E. & Klijn, E. H. (2012). Bottlenecks in place marketing and their effects on attracting target groups. *Permanent Study Group: Public and Nonprofit Marketing*, 28.
- Farquhar, P. H., Herr, P. M. & Fazio, R. H. (1990). A relational model for category extensions of brands. ACR North American Advances. In *NA - Advances in Consumer Research* (Vol. 17). Marvin E. Goldberg, Gerald Gorn, & Richard W. Pollay. (eds.) Provo, UT : Association for Consumer Research.
- Fullerton, J. A., Kendrick, A., Chan, K., Hamilton, M. & Kerr, G. (2007). Attitudes towards American brands and brand America. *Place Branding and Public Diplomacy*, 3 (3): 205-212.

Functional/ Social/ Epistemic/ Conditional .۳۳
Image communication .۳۴
Primary communication .۳۵
Secondary communication .۳۶
Tertiary communication .۳۷
word of mouth .۳۸
Media Relationships .۳۹
Architecture and Alignment .۴۰
Articulate .۴۱
Activation Adoption .۴۲
Action and Afterward .۴۳
Generic brand management competencies .۴۴
Relational management competence .۴۵
Organizational identity building .۴۶
Network-relational management competence .۴۷
Network management competencies .۴۸
Linking strategies .۴۹
Innovative place brand strategy .۵۰
Delivering .۵۱
Brand Promise .۵۲
Determining .۵۳
The perspective of customer-centricity .۵۴
The perspective of brand-centricity .۵۵
The Saffron European City Brand Barometer .۵۶

فهرست منابع

- بنرجی، تریدیب و لوکایتوسیدریس، آناستازیا. (۱۳۹۴). طراحی شهری: مفاهیم و جریان‌های معاصر. ت: رضا بصیری مژده، نوید پورمحمد رضا و حمیده فرهمندیان. تهران : طحان.
- Gambetti, R. C., Graffigna, G. & Biraghi, S. (2012). The grounded theory approach to consumer-brand engagement. *International Journal of Market Research*, 54(5): 659-687.
- Gregory, A. (2007). Involving stakeholders in developing corporate brands: the communication dimension. *Journal of Marketing Management*, 23(1-2): 59-73.
- Gertner, D. & Kotler, P. (2004). How can a place correct a negative image? *Place branding*, 1(1): 50-57.
- Gertner, D. (2011). Unfolding and configuring two decades of research and publications on place marketing and place branding. *Place Branding and Public Diplomacy*, 7(2): 91-106.
- Gilboa, S. & Herstein, R. (2012). Place status, place loyalty and wellbeing: an exploratory investigation of Israeli residents. *Journal of Place Management and Development*, 5(2): 141-157.
- Gilmore, F. & Dumont, S. (2003). *Brand warriors china: creating sustainable brand capital*. London: Profile Books (GB).
- Glass, G. V. (1977). Primary, Secondary, and Meta-analysis of Research. *Educational Researcher*, (5): 3-8.
- Govers, R. & Go, F. (2016). *Place branding: Glocal, virtual and physical identities, constructed, imagined and experienced*. Springer.
- Hankinson, G. (2010). *Place branding theory: A cross-domain literature review from a marketing perspective. Towards Effective Place Brand Management*. Northampton, MA: Edward Elgar.
- Hanna, S. & Rowley, J. (2008). An analysis of terminology use in place branding. *Place branding and public diplomacy*, 4(1): 61-75.
- Hanna, S. & Rowley, J. (2011). Towards a strategic place brand-management model. *Journal of marketing management*, 27(5-6):

458-476.

- Hatch, M. J. & Schultz, M. (2008). *Taking brand initiative: How companies can align strategy, culture, and identity through corporate branding*. San Francisco, CA: John Wiley & Sons.
- Herget, J., Petrù, Z. & Abrhám, J. (2015). City branding and its economic impacts on tourism. *Economics & Sociology*, 8(1): 119-126.
- Ind, N. & Bjerke, R. (2007). The concept of participatory market orientation: An organisation-wide approach to enhancing brand equity. *Journal of Brand Management*, 15(2): 135-145
- Insch, A. & Florek, M. (2010). Place satisfaction of city residents: findings and implications for city branding. In *Towards effective place brand management*. Northampton, MA: Edward Elgar
- Jacobsen, B. P. (2012). Place brand equity: a model for establishing the effectiveness of place brands. *Journal of Place Management and Development*, 5(3): 253-271.
- Kalandides, A. & Kavaratzis, M. (2009). From place marketing to place branding—and back: a need for re-evaluation. *Journal of Place Management and Development*, 2(1): 5-7.
- Kalandides, A. (2011). The problem with spatial identity: revisiting the “sense of place”. *Journal of Place Management and Development*, 4(1): 28-39.
- Kavaratzis, M. (2004). From city marketing to city branding: Towards a theoretical framework for developing city brands. *Place branding*, 1(1): 58-73.
- Kavaratzis, M. (2005). Place branding: A review of trends and conceptual models. *The marketing review*, 5(4): 329-342.
- Kavaratzis, M. & Ashworth, G. (2008). Place marketing: how did we get here and where are we going? *Journal of Place Management and Development*, 1(2): 150-165.
- Kavaratzis, M. & Kalandides, A. (2015). Rethinking the place brand: the interactive formation of place brands and the role of participatory place branding. *Environment and Planning A*, 47(6): 1368-1382.
- Kladou, S., Kavaratzis, M., Rigopoulou, I. & Salonika, E. (2016). The role of brand elements in destination branding. *Journal of Destination Marketing & Management*, (6): 426-435.
- Klijn, E. H., Eshuis, J. & Braun, E. (2012). The influence of stakeholder involvement on the effectiveness of place branding. *Public management review*, 14(4): 499-519.
- Konecnik Ruzzier, M. & Petek, N. (2012). The importance of diverse stakeholders in place branding: The case of “I feel Slovenia”. *Anatolia*, 23(1): 49-60.
- Kovács, Z. & Musterd, S. (2013). *The importance of places and place branding. Place-making and policies for competitive cities*. Oxford: Wiley & Sons Ltd.
- Lang, J. (2011). City branding. In *Companion to urban design*. London: Routledge.
- Moilanen, T. & Rainisto, S. (2009). *How to brand nations, cities and destinations. A planning book for place branding*. London: Palgrave MacMillan.
- Pant, D. R. (2005). A place brand strategy for the Republic of Armenia: ‘Quality of context’ and ‘sustainability’ as competitive advantage. *Place branding*, 1(3): 273-282.
- Pigott, T. D. (2012). *Advances in Meta-Analysis*. New York: Springer.
- Pike, S. (2010). Destination branding case study: Tracking brand equity for an emerging destination between 2003 and 2007. *Journal of Hospitality & Tourism Research*, 34(1): 124-139.
- Rehmet, J. & Dinnie, K. (2013). Citizen brand ambassadors: Motivations and perceived effects. *Journal of Destination Marketing & Management*, 2(1): 31-38.
- Tapachai, N. & Waryszak, R. (2000). An examination of the role of beneficial image in tourist destination selection. *Journal of travel research*, 39 (1): 37-44.
- Tobias, S. & Wahl, P. M. (2013). Can place branding support landscape conservation in city-regions? A case study from Switzerland. *Land Use Policy*, 30(1): 266-275.
- Vanolo, A. (2015). The image of the creative city, eight years later: Turin, urban branding and the economic crisis taboo. *Cities*, (46): 1-7.
- Zenker, S. & Seigis, A. (2012). Respect and the city: The mediating role of respect in citizen participation. *Journal of Place Management and Development*, 5(1): 20-34.
- Zenker, S. & Rütter, N. (2014). Is satisfaction the key? The role of citizen satisfaction, place attachment and place brand attitude on positive citizenship behavior. *Cities*, (38): 11-17.
- Zenker, S. Braun, E., & Petersen, S. (2017). Branding the destination versus the place: The effects of brand complexity and identification for residents and visitors. *Tourism Management*, (58): 15-27.

COPYRIGHTS

Copyright for this article is retained by the author(s), with publication rights granted to the Bagh-e-Nazar Journal. This is an open-access article distributed under the terms and conditions of the Creative Commons Attribution License (<https://creativecommons.org/licenses/by/4.0/>).



نحوه ارجاع به این مقاله

یزدان پناه شاه‌آبادی، محمد رضا، سجادزاده، حسن و رفیعیان، مجتبی. (۱۳۹۸). تبیین مدل مفهومی برندهسازی مکان: مروری بر ادبیات نظری. *بانگ نظر*, ۱۶ (۷۱): ۳۴-۱۹.

DOI: 10.22034/bagh.2019.86870
URL: http://www.bagh-sj.com/article_86870.html

